



CentraleSupélec

université  
PARIS-SACLAY

N°2 AU CLASSEMENT  
EDUNIVERSAL

# Mastère Spécialisé® Stratégie et Développement d'Affaires Internationales

En partenariat avec





# CentraleSupélec, l'Ecole du 21ème siècle

Notre monde d'aujourd'hui connaît des changements sans précédent. La révolution numérique, les données massives et la mondialisation sont de réelles révolutions qui soulèvent d'énormes défis et dans notre société.

Les entreprises recherchent des professionnels scientifiques de haut niveau qui sont de véritables « intégrateurs-innovateurs », capables de mutualiser de larges domaines d'expertise, générer de nouvelles solutions, initier et apporter du changement avec un sens aigu de l'éthique, de la responsabilité et de l'engagement civique, notamment face aux préoccupations environnementales.

## Aujourd'hui, CentraleSupélec a tous les atouts pour répondre aux besoins des entreprises du 21e siècle :

- En formant des ingénieurs-entrepreneurs pluridisciplinaires et experts en systèmes complexes.
- En développant des réponses innovantes aux grands enjeux technologiques, défis économiques, sociaux et environnementaux à travers la recherche.
- En permettant aux professionnels en activité d'acquérir les compétences nécessaires pour s'adapter au changement et rendre leurs entreprises plus compétitives.

L'Ecole développe son excellence académique et sa recherche à travers de solides et fructueuses coopérations avec les grandes organisations nationales comme le CNRS, le CEA, l'INRIA, l'INSERM et l'ONERA.

## CLASSÉ PARMi LES MEILLEURES UNIVERSITÉS AU MONDE :

**7ème mondial pour la réputation des employeurs.**  
**12ème mondial pour les établissements de moins de 50 ans.**

CentraleSupélec est membre fondateur de l'Université Paris-Saclay, le T.I.M.E. réseau, l'Alliance 4Tech, un partenaire de l'ESSEC Business School et président du Groupe des Écoles Centrales.

**5 000** étudiants et **370** professeurs et professeurs-chercheurs dans **17** laboratoires et groupes de recherches

**3** campus en France (Paris-Saclay, Metz et Rennes)

**3** Ecoles à l'étranger (Chine, Inde et Maroc) et **4** laboratoires internationaux associés (Brésil, Canada, États-Unis et Chine)

**176** universités étrangères partenaires dans **45** pays

**80** accords de double diplôme

**30%** d'étudiants étrangers et **24%** de professeurs étrangers

**140** entreprises partenaires

**40 000** alumnis en activité dans le monde entier

# Comprendre la demande technique des clients et la traduire dans ses aspects managériaux, marketing et commerciaux

Pour développer leur activité dans un domaine complexe, les entreprises recherchent des profils comprenant la demande technique des clients et capables de la traduire dans ses aspects managériaux, marketing et commerciaux.

Dans ce contexte, en complément de la compréhension technique, l'esprit intrapreneurial et la dimension internationale sont indispensables.

Pour atteindre cet objectif, le programme s'appuie sur les compétences de deux grandes écoles complémentaires dans leurs expertises et leurs réseaux :

- emlyon business school apporte son savoir-faire en management et intrapreneuriat appliqué à l'échelle du monde,
- CentraleSupélec ses compétences spécifiques en négociations d'affaires, en management interculturel et ses connaissances de l'environnement stratégique dans des secteurs industriels à forte valeur ajoutée technologique.

A l'issue de cette formation, le participant sera en capacité de :

-  **ACQUÉRIR** les compétences nécessaires au développement d'activités et à la vente de solutions complexes

-  **MAÎTRISER** les fondements du management

-  **COMPRENDRE** les fondements interdisciplinaires d'une démarche entrepreneuriale

-  **APPRÉHENDER** les enjeux économiques et stratégiques à l'échelle internationale

-  **NEGOCIER, ÉLABORER** un plan d'affaires, et **GÉRER** un centre de profits

## II

L'objectif de ce Mastère Spécialisé® est de développer, chez nos diplômés, les aptitudes et compétences nécessaires au développement d'activités à l'échelle internationale.

Le programme prépare ainsi à devenir des ingénieurs d'affaires internationaux pour la commercialisation de solutions complexes et ultérieurement des créateurs et/ou managers de centres de profit dans les entreprises proposant des offres à forte valeur ajoutée. **II**



**Céline PRECIS,**

Directrice Executive Education chez CentraleSupélec Exed

# Comment intégrer la formation ?

## Public concerné

Ce Mastère Spécialisé® est destiné à des diplômés de formation scientifique (écoles d'ingénieurs, universités scientifiques) ou en gestion (écoles de commerce, universités en gestion)

Titulaire d'un diplôme Bac+5

Titulaire d'un diplôme Bac+4 avec 3 années d'expérience (des dérogations laissées à l'appréciation du jury pourront être accordées aux candidats bénéficiant d'une expérience professionnelle significative)

## Les + de la formation

Position unique sur le marché

L'alliance de 2 grandes écoles et de leurs réseaux

International Seminar

Une double compétence

Un appui personnalisé pour affiner son projet professionnel



## Contact

Magali Bador-Grenie

+33 (0) 1 75 31 75 00

info.exed@centralesupelec.fr



## Contact Ambassadeur

Cécile Proal

cecile.proal@student-cs.fr



## Lieu

Lyon (69) et Campus Paris-Saclay (Gif-sur-Yvette)



## Tarif

20000 € (Net de TVA)



## Dates

De septembre 2022 à septembre 2023



## Durée

240 jour(s)

12 mois

## QUELQUES CHIFFRES

**97%**

des étudiants en poste avant la fin de leur cursus\*  
(\*source enquête emploi 2017)

**75 000**

alumni en activité à travers le monde grâce au réseau des 2 Ecoles

**+2800**

diplômés Mastère Spécialisé®

**+140**

entreprises partenaires

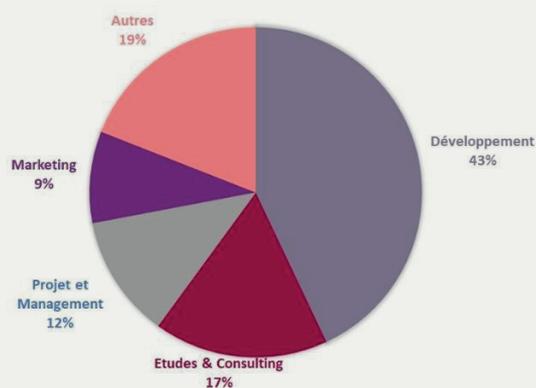
**50 000€**

salairé moyen annuel\*  
(\*source enquête SMBG 2019)

**100%**

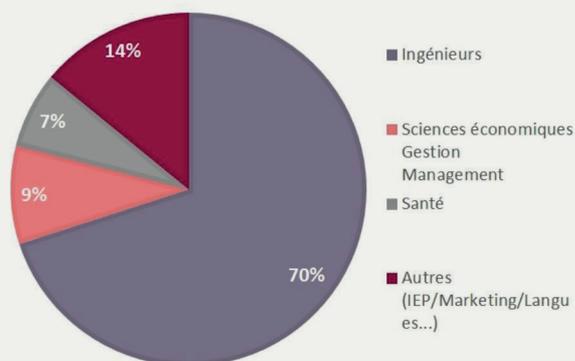
de taux de réussite\*  
(\*promotion 2019)

## DÉBOUCHÉS PAR DOMAINE



Source : enquête jeunes diplômés 2017

## D'OÙ VIENNENT LES MASTÉRIENS ?



Source : enquête nouveaux entrants 2019



# Les diplômés vous en parlent



Le contenu du programme SDAI à CentraleSupélec et emlyon business school est d'un excellent niveau et dispensé essentiellement par des professionnels de secteurs d'activité où les enjeux technologiques et business se rencontrent. Le voyage en Chine m'a ouvert les yeux sur le potentiel de la région et m'a motivé à me forger une expérience asiatique. Le profil double compétence ainsi que l'ouverture à l'international ont été des atouts pour trouver mon poste actuel. J'ai ouvert le bureau à Singapour. 

**Mikael LE GALL,**

Responsable du développement en Asie chez DenyAll



Le Mastère Spécialisé® Stratégie et Développement d'Affaires Internationales permet de développer les compétences clés liées au marketing, à la stratégie, à la gestion de projet ou encore à l'analyse financière. Il s'agit de mon année d'étude la plus intéressante et fructueuse. 

**Arthur DOUMAIREN,**

Aftermarket Business Development Manager chez Renault Trucks

## Débouchés

- Business Analyst,
- Ingénieur d'Affaires,
- Business développeur,
- Responsable de centre de profit,
- Responsable de filiales,
- Responsable de joint-ventures

## UYNEXT

Découvrez notre programme événementiel dédié aux formations diplômantes de CentraleSupélec ! Réunions d'information, conférences, webinaires, témoignages... ne passez pas à côté de rendez-vous incontournables.

<https://exed.centralesupelec.fr/liste/rencontrons-nous/>

# Le programme

Programme sous réserve de modifications.

## MODULE 1

### TRANSFORMING EARLY MAKERS

- Design Thinking
- Fast track project
- Prospective delphi
- Positionnement concurrentiel
- Business model & Business plan

## MODULE 2

### APPROCHE DES MARCHES BTOB

- Etudes et représentations des marchés BtoB
- Méthodes et outils du Marketing
- Marketing de projets
- Stratégie et chaîne de Valeur

## MODULE 3

### BUSINESS DEVELOPMENT ET INTRAPRENEURSHIP

- Négociation et vente internationale
- Techniques de négociations
- Droits des contrats internationaux
- Gestion de projet

## MODULE 4

### APPROCHE STRATÉGIQUE DES SECTEURS TECHNOLOGIQUES

### THESE PROFESSIONNELLE

# Équipe pédagogique

## Responsable Pédagogique

- Céline PRECIS

Responsable pédagogique CentraleSupélec

- Philippe RIVET

Responsable pédagogique emlyon business school

## Intervenants

Les intervenants sont soit des professeurs de l'école, soit des praticiens experts de la thématique qu'ils enseignent.

## Modalités d'évaluation

- Contrôle continu tout au long des différents modules
- Rédaction d'une thèse professionnelle et soutenance devant un jury d'experts

## Méthodes pédagogiques

- Projets
- Conférences : Conférences Pays illustrant les spécificités du business développement en fonction des zones du monde. Conférences sur la prospective sectorielle et stratégique au cours desquelles des dirigeants d'entreprises font part de leur expérience.
- Témoignages métiers qui permettent de comprendre ce qu'est le Business Développement dans des secteurs tels que l'énergie, les télécoms.
- Sur une période de 12 mois, vous commencerez par un parcours académique à l'emlyon business school de septembre à décembre. De janvier à avril, vous étudierez à CentraleSupélec sur le campus de Paris Saclay. A partir de fin avril, une mission en entreprise de 6 mois vous apportera la dimension pratique.
- Une thèse professionnelle soutenue fin décembre ponctuera votre formation.

# L'excellence en action

**CentraleSupélec // 2022**

## **Campus de Gif-sur-Yvette**

Plateau de Moulon  
3 rue Joliot-Curie  
91192 Gif-sur-Yvette Cedex

## **Campus de Metz**

Metz Technopôle  
2 rue Édouard Belin  
57070 Metz

## **Campus de Rennes**

Avenue de la Boulaie  
CS 47601  
35576 Cesson-Sévigné Cedex

## **Centre de formation de Paris**

30 rue des Favorites  
75015 Paris

<https://exed.centralesupelec.fr>

01 75 31 75 00

 CentraleSupelec Exed

 @centralesupexec

 centralesupelec\_carriere

 CPExecutiveEducation

 CentraleSupelec

 CentraleSupélec



CentraleSupélec

université  
PARIS-SACLAY